

Keine offenen Forderungen mehr!

Hamburger ADELTA-Kunden begeistert

Die ADELTA.FINANZ AG ist ein Spezialist im Bereich Abrechnungsservice für Kfz-Betriebe. Das Dienstleistungspaket, welches die ADELTA.FINANZ AG zur Verfügung stellt, beinhaltet drei Funktionen: Service-, Finanzierungs- und Versicherungsfunktion. Die ADELTA.FINANZ AG managt die offenen Forderungen ihrer Kunden und übernimmt das Mahnwesen, wobei der Kfz-Betrieb entscheidet, wer gemahnt wird und wer nicht. Die ADELTA.FINANZ AG überweist ihren Kunden spätestens zwei Tage nach Rechnungsstellung den vollständigen Rechnungsbetrag abzüglich der vereinbarten Abrechnungsgebühr. Die ADELTA.FINANZ AG übernimmt das Risiko des Zahlungsausfalls.

Dirk Titze, stellvertretender Direktor Vertrieb bei der ADELTA.FINANZ AG: „Unsere Dienstleistung ist die perfekte Finanzierungsalternative beziehungsweise Ergänzung zu einem Kontokorrent-Kredit, sorgt für eine erhebliche Entlastung im Verwaltungsbereich und schützt unsere Kunden vor dem nicht kalkulierbaren Risiko eines Zahlungsausfalls. Die anfallenden Gebühren sind komplett variabel und unser Kunde kann entscheiden, welche Rechnung er einreicht und welche nicht.“



Dirk Titze

Was sagen die ADELTA-Kunden?

Schnelle Erstattung

Martin Krohn, Mitinhaber von Dias und Krohn Kfz-Reparatur: „So schnell hatten wir unser Geld noch nie. Die Zusammenarbeit mit der ADELTA.FINANZ AG vergrößert unseren Handlungsspielraum und macht uns unabhängiger von unseren Banken!“



Martin Krohn



Hans-Werner Riemschneider

Große Arbeitsentlastung

Hans-Werner Riemschneider, Geschäftsführer und Gesellschafter Reifen Börse Riemschneider GmbH: „Endlich bin ich das leidige Thema Mahnwesen los, was meine Buchhaltung deutlich entlastet und über offene Forderungen und Zahlungsausfälle muss ich mir auch keine Gedanken mehr machen.“

Das lohnt sich



Jan Sperling

Jan Sperling, Geschäftsführer und Gesellschafter B. Sperling & Sohn GmbH: „Für uns hat sich die Entscheidung für eine Zusammenarbeit mit ADELTA definitiv gelohnt. Seit der

Verbesserte Liquidität

Einführung haben wir praktisch keine Außenstände mehr und können durch die verbesserte Liquidität viel flexib-

ler handeln. Die Kosten halten sich im Rahmen dessen, was man bei so schnellem Zahlungseingang ohnehin an Skonto vergeben müsste.“

Gute Zusammenarbeit

Die drei Unternehmer sind sich einig! Die Zusammenarbeit mit ADELTA verläuft reibungslos und sorgt neben einem effektiven Zahlungsziel von zwei Tagen für deutliche Prozessentlastung und ein Mehr an Organisationskomfort im Unternehmen. Ein weiterer positiver Nebeneffekt ist die Erhöhung der Eigenkapitalquote aufgrund der reduzierten Bilanzsumme, was unmittelbar zu einem verbesserten Rating bei den Banken führt.

Warten auf Geldeingang war gestern – Bargeld ist heute!

Günther J. Piff, Vorstandsvorsitzender und Mehrheitsgesellschafter der ADELTA.FINANZ AG: „Ich lade Sie herzlich ein, unsere 6-monatige Testphase zu nutzen und sich von unserer Premiumdienstleistung zu überzeugen. Wir sind ein Mittelständler, genau wie Sie auch und haben in den letzten Jahren Ihr Geschäft kennengelernt und speziell für Kfz-Betriebe dieses Dienstleistungspaket entwickelt.“



Günther J. Piff